



2025年9月25日

各 位

会社名 ジーイエット株式会社
代表者名 代表取締役社長 石野 孝司
(コード番号 7603 東証スタンダード)
問合せ先 取締役管理統括本部長 小林 大介
(TEL: 03 - 3316 - 1911)

ジーイエット株式会社、戦略的M&A事業を本格始動
アパレル・ウェルネス分野での事業統合により非連続成長を加速、複数案件の早期実行へ

ジーイエット株式会社（本社：東京都杉並区、代表取締役社長：石野孝司、以下「当社」）は、持続的な企業価値向上と新たな成長ステージへの移行を目的として、戦略的M&Aを積極的に推進してまいります。アパレル・ウェルネス分野における複数の事業会社との具体的な交渉を開始したことをお知らせいたします。



1. M&A戦略の基本方針と価値創造

当社は、M&Aを非連続的な成長実現のための重要な戦略的手段と位置づけ、以下の価値創造を追求いたします。

(1)事業ポートフォリオの戦略的拡張

現在当社が展開していない販路やターゲット層を持つ企業との統合により、顧客基盤の大幅な拡大と市場プレゼンスの向上を図ります。特に、アパレル事業の強化とウェルネス分野への新規参入により、事業の多角化とリスク分散を実現し、持続的な成長基盤を構築します。

(2) 経営効率化とシナジー創出

子会社の管理業務を集約することで、重複する間接部門の効率化を進め、短期的な固定費削減効果が期待できるとともに、人材交流の促進により、グループ全体の組織活性化と専門性の向上を実現します。

(3) スケールメリットの最大化

調達、物流、ITシステム等のリソース共有により、コスト競争力の強化と事業効率の向上を図り、グループ全体の収益性向上に寄与します。

2. 今後の展望

当社は新たな成長フェーズへの移行を宣言し、M&Aを成長戦略の中核として本格展開いたします。

現在検討中の複数の戦略的買収案件は、当社の事業ポートフォリオに高い補完性をもたらし、販路拡大と経営効率化の両面で大きなシナジー効果が期待されます。

投資規律を維持しながら質の高い成長を実現し、すべてのステークホルダーの皆様にご満足いただける結果をお届けしてまいります。

3. 今後の予定

詳細につきましては、各案件の進捗に応じて適時開示いたします。